

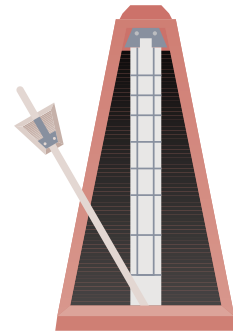
CRBD

FIRMENDARSTELLUNG

CONNEXIO research & business development GmbH
1040 Wien, Karlsgasse 7/1.Stock
T: +43 1 523 8148, F: +43 1 523 8148 99
office@connexio.at, www.connexio.at

Historie

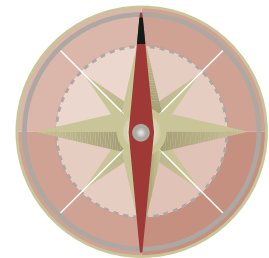
Die CONNEXIO research & business development GmbH (CONNEXIO) wurde 2002 von Patrick Lieben-Seutter und Christian Tomaschek, ein vormaliger Mitarbeiter von Nomura Securities, gegründet. Christian Tomaschek brachte die Kundenbeziehungen seines Beratungsunternehmens in die neue Firma ein. Der anfängliche Kernbereich Unternehmensberatung wurde sukzessive in Richtung Beteiligungsmanagement erweitert. Anfang 2004 wurde mit Padraig Murray ein neuer Partner aufgenommen und damit der Kernbereich des Unternehmens um einen Chartered Management Accountant ergänzt. Anfang 2006 kam mit Alexander Herzog ein weiterer Partner, aus der Technologiebranche kommend, hinzu.



Zur besseren Strukturierung der Unternehmensaktivitäten wurde im Juni 2006 ein Private Equity – Fonds, CONNEXIO alternative investment & holding AG, gegründet, welche seither in Österreich eine Reihe von Transaktionen in den Bereichen Bergbau / Baustoffe, Metallverarbeitung, Tourismus (mit Auslandsbezug in die Türkei) und Informationstechnologie vollzogen hat.

Mission

Ein Team von gut ausgebildeten Managern hat sich zusammengeschlossen, um unter Einsatz ihres breiten Wissensspektrums und Erfahrungsschatzes Projekte durch Beratung und Umsetzung von erarbeiteten Strategien zum Erfolg zu führen, sowie ein Portfolio von Unternehmensbeteiligungen zu entwickeln.



Philosophie

Verbindung schaffen

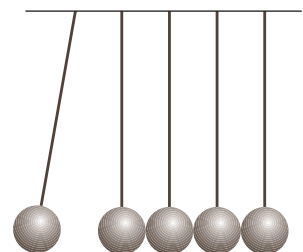
Jeder Mensch dieser Erde ist mit jedem anderen über nur 5 Kontakte verbunden (Stanley Milgram, 1967). Die Kombination von Netzwerken potenziert die Anzahl erfolgreicher Verbindungen.

Unterschiede verbinden

Unterschiedliche Charaktere mit unterschiedlichen Skills verbinden sich in jedem Projekt zum Wohl des Kunden. Das Zusammenwirken von Unterschiedlichkeiten ergibt die Grundlage unseres Leistungsportfolios.

Vom Plan zum Werk

Konzepte sind zu wenig. Oftmals scheitern richtige Überlegungen an der Implementierung. Connexio denkt diesen Schritt mit und begleitet die Umsetzung aktiv durch die Übernahme von Verantwortung.



Beratung

Connexio ist ein Beratungsunternehmen mit folgenden Schwerpunkten:

- Strategie und Business Development
- Mergers & Akquisition
- Marketing und PR
- Finance und Operations

Unsere Kunden werden kontinuierlich betreut und in der Umsetzung begleitet. Wir gehen Verantwortung ein und messen unseren Erfolg am Erreichen des Gesamtziels.

Durch unser Netzwerk und die Bündelung unterschiedlichster Kompetenzen entwickeln wir innovative und ganzheitliche Lösungen.

Da wir im Privatbesitz sind beraten wir unabhängig von Einflüssen Dritter und finden die objektiv beste Lösung für unsere Kunden.

Research

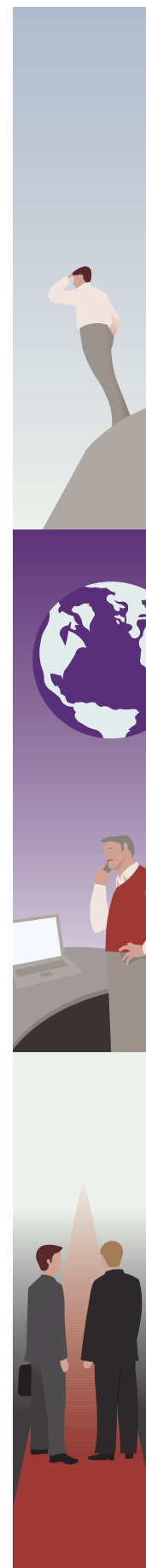
Connexio ist spezialisiert auf die Suche, Sondierung, Aufbereitung und Analyse von Markt- und Unternehmensdaten im In- und Ausland. Um qualifizierte makro- und mikroökonomische Daten zu erhalten, verwenden wir Datenbanken, Informationen von Behörden und Institutionen sowie ein breites Spektrum an öffentlich zugänglichen Informationen. Falls erforderlich werden die Ergebnisse betreffend Markt- bzw. Unternehmensdaten vor Ort ergänzt. Auf Wunsch wird Kontakt mit den Unternehmen aufgenommen.

Die so entstandenen Daten und Informationen stellen eine fundierte und solide Basis für die strategische Entscheidung unserer Kunden dar, z.B. für Akquisitionen oder Markteintritte. Sie erlauben im Rahmen von Business-Plänen die Erstellung von Prognosen und Zukunftsszenarien.

Business Development

Business Development ist die zentrale Aufgabe jedes Unternehmens und Managers. Der Blick von Außen schützt vor eingefahrenen Sichtweisen.

Connexio hilft beim Ausbau bestehender und bei der Bearbeitung neuer Geschäftsfelder. Dies sowohl auf Märkten, auf denen unsere Kunden bereits vertreten sind, als auch auf solchen, die sie erschließen wollen. Wir helfen unseren Kunden, Synergien zu nutzen, Partner zu suchen, die Rahmenbedingungen zu klären, Risiken abzuschätzen und Potenziale auszuschöpfen.



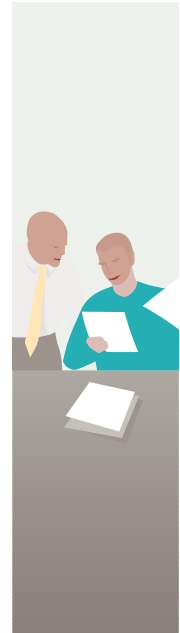
Management

Wir übernehmen Verantwortung. In Zusammenhang mit einem Beratungsprojekt oder auch unabhängig davon stehen unsere erfahrenen Manager für unsere Kunden zur Verfügung:

- **Management auf Zeit**
- **Turnaround Management**
- **Projektmanagement**

Eine derart outgesourcte Übergangslösung erlaubt unseren Kunden, mit außergewöhnlichen Anforderungen (z.B. Großes Neuprojekt, Neupositionierung, Produkt-einführung, Akquisition, Sanierung) effizient umzugehen und sich weiterhin auf ihre eigentlichen Aufgaben zu konzentrieren.

Unsere Manager decken ein breites Feld an Expertise ab, seien es allgemeine Fähigkeiten wie Accounting, Personalwesen und Recht, als auch branchenspezifisches Know-How. Selbst für sehr spezielle Aufgaben haben wir dank unseres Netzwerkes binnen Kürze die passende Führungskraft.



Beteiligungen

Wann immer sich die Eigentumsverhältnisse in einem Unternehmen ändern oder ändern sollen, hat das große interne und externe Auswirkungen. Wir begleiten unsere Kunden bei Zusammenschlüssen und Akquisitionen (M&A), wir helfen beim Wunsch, das Eigentum an einem Unternehmen zu erlangen, sei es durch ein Management Buy-Out (MBO) oder Buy-In (MBI) und unterstützen dabei, ein Unternehmen oder Teile davon zu veräußern. Wir strukturieren und begleiten den Deal und bieten Unterstützung bei der Finanzierung. Connexio geht selber Beteiligungen ein um diese zu entwickeln, oder wird im Rahmen von Konsortien federführend tätig.

Als Eigentümer und Manager einer Private Equity-Tochtergesellschaft hat CONNEXIO auf der Grundlage von Erfahrungen aus rund 70 Transaktionen eine Reihe von Unternehmenskäufe und –verkäufe abgewickelt. Ein herausragender Erfolg der letzten Jahre war der Erwerb der Moldan Baustoffe GmbH & Co KG (ein Baustoffproduzent in der Nähe von Salzburg einschließlich der auf EUR 25 Mio. bewerteten Abbaureserven) sowie deren Verkauf an das überregionale Industrieunternehmen Salzburger Sand- und Kieswerke (SSK) im Jahr 2010.





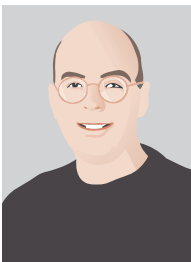
Mag Christian Tomaschek

SPEZIALGEBIETE:

- Unternehmensberatung
- Mergers & Akquisition
- Finanzen
- Business Consulting

Christian Tomaschek studierte Handelswissenschaft (WU-Wien) und beschäftigte sich im Rahmen universitärer Studien in Frankreich und der Schweiz mit Marketing und modernen Portfolio Theorie (HSG-St. Gallen).

Bevor er Connexio gründete, arbeitete er bei verschiedenen Banken – vor allem im Bereich Investmentbanking – und war für diese in Wien, Tokio, Frankfurt und London tätig. Anschließend gründete er eine Firma für Vermögensverwaltung und Unternehmensberatung, in der er zahlreiche nationale und internationale Beratungsprojekte durchführte und Management auf Zeit-Funktionen innehatte. Seine Kundenbeziehungen brachte er in die Connexio research & business development GmbH ein.



Pádraig Murray, MBA, ACMA

SPEZIALGEBIETE:

- Accounting
- Business Consulting
- Research
- Projektmanagement

Pádraig Murray studierte Business Studies und Applied Finance in Limerick und Dublin. Danach legte er die Prüfungen am Chartered Institute of Management Accountants (UK) ab und wurde in der Folge als Associate Member aufgenommen (ACMA). Nach erneuter mehrjähriger Berufstätigkeit besuchte er die renommierte Rotterdam School of Management (Erasmus University), und absolvierte das Studium zum Master of Business Administration (MBA).

Beruflich war er in Dublin und Kent in leitenden Funktionen im Controlling und als Senior Financial Analyst für die Jefferson Smurfit Gruppe, einen der größten Verpackungshersteller Europas, tätig. In Paris zeichnete er in derselben Gruppe für die SAP Business Improvements verantwortlich und war Head of Projects. Im Jahr 2003 wechselte er zu Connexio, wo er seit 2004 auch Partner ist.



Mag. Patrick Lieben-Seutter, MBA

SPEZIALGEBIETE:

- **Recht & Personal**
- **Mergers & Akquisition**
- **Projektmanagement**
- **Business Development**

Patrick Lieben-Seutter studierte Rechtswissenschaften an der Universität Wien und rundete seine Ausbildung nach mehrjähriger Berufstätigkeit durch einen Master of Business Administration (MBA) der Donauuniversität Krems ab. Sein Berufsweg führte ihn von der Wirtschaftsprüfung und Steuerberatung zu den Themen Personal und Recht, für die er bei den Wiener Messen und der Blue C New Economy Consulting and Incubation AG verantwortlich zeichnete. Er ist Mitgründer von Connexio. Seit 1996 ist er ehrenamtliches Vorstandsmitglied der CliniClowns – Verein zur Förderung und Erforschung kranker Menschen durch Clowns.



Mag. Alexander Herzog

SPEZIALGEBIETE:

- **Betriebsansiedelung einschl. Förderungsabwicklung**
- **Projektmanagement**
- **Vertriebsberatung**
- **Private Equity**

Alexander Herzog studierte Betriebswirtschaftslehre an der Karl-Franzens-Universität in Graz. Seinen Berufsweg begann bei IBM Eastern Europe, wo er zuletzt als PC Sales Manager für Ungarn, Russland, Ukraine und Kasachstan tätig war. Anschließend arbeitete er als Exportleiter Übersee bei der Steirerbrau AG sowie in Geschäftsführungspositionen in der Software und Computerindustrie in Zürich, London und zuletzt in Wien im Rahmen der Austrian Research Center Seibersdorf – Gruppe. 2003 wechselte er zum Wiener Wirtschaftsförderungsfonds, wo er u.a. für die Abteilungen Informationstechnologie und Foreign Direct Investments verantwortlich zeichnete. Seit Anfang 2006 ist er Partner bei Connexio.



Ing. Gregor Breza-Früchtl, MBA

SPEZIALGEBIETE:

- **Business Development**
- **Strategische Unternehmensexpansion**
- **Unternehmensberatung**
- **Projektmanagement**

Nach mehreren Jahren in technischen Führungspositionen rundete Gregor Breza-Früchtl seine Ausbildung durch einen Master of Business Administration (MBA) an der Donauuniversität in Krems ab. Sein Berufsweg führte ihn von leitenden Positionen in Technik und Verkauf über, die Blue C New Economy Consulting and Incubation AG. Er war Partner der Ventacc Beteiligungs und Unternehmensberatung GmbH, bevor er 2004 die Global Business Focus Business Development GmbH gründete.

Klienten Übersicht

Aegis Media
Because Software
Bentour International Reisen
Connexio Invest
Danone
Grill & Thompson
GS 1 Austria GmbH
Joined Sea Foods
Kenzo
Leitz Austria
Magna Cosma Europe
McDonalds
Metallveredelung Huber
Moldan Baustoffe
Nidermeyer
Oglivy & Mather
Panda Bauträger
Publicis
Qualiant Software
Reifen John
Tola Solar AG
Wirtschaftskammer Wien
World of Wonders Resorts
Young & Rubicam
Zertifikatejournal

Akquisition und Management auf Zeit für einen Markteintritt in Südafrika

Connexio wird von einem internationalen Mediakonzern beauftragt, den Markteintritt in Südafrika vorzubereiten. Es beginnt eine umfangreiche Research-Phase über die Agenturszene, den Markt sowie die wirtschaftlichen und wirtschaftspolitischen Rahmenbedingungen. Anschließend werden die Research Ergebnisse in einem dreimonatiger Vor-Ort Aufenthalt validiert und die weitere Strategie festgelegt.

Aus den analysierten Agenturen werden 3 Targets ausgewählt und der Erstkontakt hergestellt. Connexio bereitet die Gespräche vor und begleitet sie bis zum Abschluss von Kooperationsverträgen als ersten Schritt weitergehender Beteiligungen.

Ein in der Folge erhaltenes Mandat zum Management auf Zeit stellt die Präsenz des Auftraggebers in Südafrika während der entscheidenden Monate des Markteintritts sicher.

PROJEKT 2

Turnaround Management für ein Softwareunternehmen

Für ein in Konkurs geratenes Softwareunternehmen in Wien wird ein Konsortium von strategischen Partnern gebildet, das gemeinsam mit Connexio eine Auffanggesellschaft errichtet. Diese kauft die Assets aus der Konkursmasse und bringt sie in eine neu gegründete Firma ein. Connexio stellt das Management im Rahmen einer Management auf Zeit-Vereinbarung. Die Gesellschaft ist im ersten vollen Geschäftsjahr profitabel. Ziel ist der Aufbau und die nachhaltige Absicherung des neu gegründeten Unternehmens.

PROJEKT 3

Lobbying für ein Mode-Label

Ein international tätiges Mode-Label will in Wien ein spektakuläres Outdoor-Event zur Präsentation eines neuen Produktes abhalten und bemüht sich vergeblich um die Erteilung der entsprechenden Genehmigungen. Connexio wird mit einem Lobbying Projekt beauftragt. Durch klärende Kommunikation und Kenntnis der Abläufe erfolgt die Zustimmung der Stadt Wien zur kurzfristigen Umgestaltung eines öffentlichen Platzes in der Innenstadt. Connexio besorgt die erforderlichen behördlichen Genehmigungen. Tageszeitungen titeln mit dem „Mohnblumenfeld“.

Weitere Projekte

Ferner können wir – notwendigerweise anonymisiert – auf weitere erfolgreiche Projekte verweisen, u.a

- mehrjährige Lobbying-Tätigkeit für einen international tätigen Nahrungsmittelkonzern (seit 2002)
- Analyse eines österreichischen Einzelhandelsunternehmens der Elektronikbranche (2003)
- Schulprojekt zum Thema richtige Ernährung / Gesundheitsprävention in Zusammenarbeit mit dem Bundesministerium für Gesundheit und Frauen und dem Wiener Stadtschulrat

Sie haben Interesse an unseren Dienstleistungen und/oder sehen andere Anknüpfungspunkte? Rufen Sie uns an oder schreiben Sie ein E-Mail und wir melden uns umgehend!

CONNEXIO research & business development GmbH
1040 Wien, Karlsgasse 7/1.Stock
T: +43 1 523 8148
F: +43 1 523 8148 99
E-Mail: office@connexio.at

UID: ATU 53453007

Eingetragen im Firmenbuch unter FN 218581v
Sitz Wien, Handelgericht Wien

Mitglied der Wirtschaftskammer Österreich, Fachgruppe Unternehmensberatung und-organisation



PKW

Unser Büro liegt an der Ecke Karlsgasse / Paniglgasse, unweit der Karlskirche. Vom Gürtel kommend führt der direkte Weg über die Favoritenstrasse stadteinwärts, an deren Ende rechts in die Gußhausstrasse, bei der nächsten Ampel links in die Argentinierstrasse sowie gleich wieder links in die Paniglgasse.

Parkgarage in der Mattiellistrasse (zu erreichen über Gußhausstrasse und Technikstrasse) vorhanden.

Öffentliche Verkehrsmittel

U-Bahnlinie U1, U2 oder U4 Station Karlsplatz, Ausgang Karlsplatz / Resselpark und zu Fuß Richtung Karlskirche. Rechts vor der Karlskirche beginnt die Karlsgasse.

Straßenbahn Linie D, Station Gusshausstrasse. Zu Fuß entlang der Gusshausstrasse rechts in die Argentinierstrasse und links in die Paniglgasse bis zur Ecke Karlsgasse.

Eisenbahn

Station Südbahnhof, von dort mit der Straßenbahn Linie D Richtung Ring, Station Gußhausstrasse (3 Stationen). Zu Fuß entlang der Gusshausstrasse rechts in die Argentinierstrasse und links in die Paniglgasse bis zur Ecke Karlsgasse.

Station Westbahnhof, von dort mit der U-Bahnlinie U3 zur Station Volkstheater und weiter mit der U2 zur Station Karlsplatz. Vom Ausgang Karlsplatz / Resselpark zu Fuß Richtung Karlskirche. Rechts vor der Karlskirche beginnt die Karlsgasse.

Flughafen Wien

Mit der Schnellbahn bzw. CAT nach Wien Mitte, von dort mit der U4 Richtung zur Station Karlsplatz, Ausgang Karlsplatz / Resselpark und zu Fuß Richtung Karlskirche. Rechts vor der Karlskirche beginnt die Karlsgasse.